

基于客户需求创新 华为快速成为西欧企业ICT市场挑战者[图]

http://www.c114.net (2013/9/25 11:42)

C114讯 2013年9月25日,全球领先的信息与通信解决方案供应商华为,近日在荷兰为其西欧企业业务展厅揭幕,并举办了CIO高峰论坛以及渠道合作伙伴大会。华为专家、嘉宾与数百位欧洲ICT(信息与通信技术)精英、CIO、分析师、投资专家等分享企业ICT建设的进展、观点。在这一系列活动中,华为重申了华为和全球企业市场合作伙伴一起共建生态价值链,助力客户成功,促进当地社会可持续发展的承诺。

创新ICT,助力客户成功

西欧是华为高度关注的市场,在9月18日上午举行的华为西欧企业业务展厅开幕仪式上,荷兰国家财政部副部长FransWeekers先生、阿姆斯特芬市市长JanvanZanen先生、中国驻荷兰大使馆经济商务参赞李飞先生、华为企业业务Marketing与解决方案部总裁张顺茂先生、华为西欧企业业务部部长何利扬先生、华为荷比卢代表处代表辛文先生共同出席并发表讲话。该展厅位于阿姆斯特芬市,展示了华为一系列领先的产品和解决方案,涵盖企业ICT各领域内,包括企业网络、企业无线、数据中心和云计算,以及统一通信与协作。

“西欧是华为的重要市场,以这个展厅为标志之一,华为在西欧企业市场将持续大力投入。”华为企业业务Marketing与解决方案部总裁张顺茂说:“华为致力于成为企业信息化的最佳创新合作伙伴,与合作伙伴开放合作,基于客户需求持续创新,依托强大的研发和综合技术能力为客户提供高质量的ICT解决方案。华为有信心在未来五年西欧的企业业务保持高速发展。”



图为嘉宾为西欧企业业务展厅揭幕

华为进入西欧企业市场三年多来,以基于客户需求的创新ICT产品和解决方案,赢得了越来越多客户的认可:云存储(UDS)应用于全球最大的核子研究所——欧洲核子中心(CERN),帮助其应对海量数据的挑战;eLTE解决方案应用于挪威tampnet海上油田,帮助进行实时大数据传送;企业网络解决方案广泛应用于欧洲各国的医院、学校、企业和互联网服务提供商(ISP),其中无线局域网解决方案已经被欧洲两个著名足球俱乐部——苏格兰的格拉斯哥流浪者和德国的多特蒙德选用,为其球场实现无线网络覆盖。此外,华为还和欧洲的合作伙伴联合创新,共同为全球客户提供更完善的产品和解决方案,例如和Siemens、Rohill, Selex, Alstom联合研发GSM-R、LTE+Tetra解决方案,和SAP成立联合实验室,发布HANA一体机。

首届华为西欧CIO高峰论坛专家云集

9月18日下午,华为在阿姆斯特丹举办了主题为“今天的挑战,明天的创新”的华为西欧CIO高峰论坛,120多位企业CIO与在场的行业专家、华为专家分享ICT建设经验,探讨企业IT战略和企业信息化建设方法,更好地助力企业信息化发展。

SAPCIOAxelBuelow先生和嘉宾分享了企业未来信息化发展在应用与流程、移动、云、数据库和数据分析方面的新特点,以及SAP对于这些趋势的应对之道。欧洲核子研究组织Openlab是世界领先技术发源地之一,作为当天主题演讲嘉宾之一的该实验室CTOAlbertoDiMeglio先生详细介绍机构的研究运作方式以及未来对于高性能计算、数据存储和分析的新需求。他还介绍了欧洲原子能机构在研发和创新方面的全球范围内广泛合作,华为是其合作伙伴之一。

主题演讲后,大会分别围绕着大数据和数据管理、新IT技术以及其对企业架构和运营的影响为主题进行两场独立的圆桌讨论。

本次论坛还十分荣幸地请到阿姆斯特丹市长EberhardvanderLaan先生到场致辞。他表示:很荣幸参加首届华为西欧CIO高峰论坛,华为是西欧ICT市场的新兴力量,也是中国企业在荷兰的代表之一。同时他欢迎华为积极参与荷兰的ICT建设。

热议文章 72小时 周 月

- 1 打败中移动?做梦去吧! 10/15
- 2 中国电信4G核心网EPC集采出炉:中兴豪取半数份额
- 3 中国移动2013年100G OTN集采:中兴占六成份额
- 4 天津联通传输设备突发故障 10:50全部恢复正常
- 5 中国移动 中国电信LTE核心网招标谜底揭晓 10/17

海外快译

- 澳洲电信计划明年中期前陆续裁员1100名 9/26
- 爱立信推出Radio Dot System 重新定义SmallCell
- 沙特Mobily 计划未来5年投资59亿美元升级网络 9/
- Virgin Media证实将在英国裁员600人 9/22
- AT&T将携手美洲移动扩大拉丁美洲业务发展 9/18
- 加拿大SaskTel携手阿朗完成400G试验 9/18
- 巴林电信与华为签订谅解备忘录 9/18
- 韩国电信证实有兴趣购买突尼斯电信股权 9/18
- 华为预期未来五年欧洲研发投入投资翻一番 9/17
- 俄MegaFon股东9月12日投票 支持11.8亿美元收购
- SFR扩大4G网络范围 月底前覆盖巴黎84%人口 9/1
- 英国国防部释放200MHz频谱 推动4G网络服务部署

通信人家园

NSN官方中文名敲定为诺基亚通信投资(中国)有限公司
消息称中国移动将于近日获得固网运营牌照
“技术没前途”根源是国内很多所谓“技术工作”还不如
【原创】作为一个客户也来谈谈28的产品
工信部:4G首发TD牌照 三大运营商都发放
传联想与黑莓签订保密协议 或欲全盘收购
【原创】火热的心,悲惨的命,淡定的心,我们该骂
移动机构调整到底怎么调?
【原创】说做技术没前途,一般说这种话的人都是做
【原创】好多人在讨论铁通命运啊,也谈谈愚见
设备商软件开发、硬件开发、测试、售前、客户经
【原创】广电三网融合,路在何方?
【原创】一个寒门二代高学历的积极性被充分调动的

工作比较

招聘信息

欧盟委员会联合研发中心CIOErikvanderGoot先生表示本次论坛的内容对于企业信息化发展十分有帮助，尤其是华为专家发表的演讲。德国多特蒙德CIO还特地参加此次论坛并且对华为为其体育馆提供的wifi覆盖方案表达了极大信心。



图为阿姆斯特丹市长Eberhard Edzard van der Laan先生在华为CIO高峰论坛上致辞

加速渠道之路

超过300家渠道合作伙伴参加了主题为“加速渠道之路”的第三届华为西欧合作伙伴大会，分享了各自成就和发展期望，同时进一步了解华为为企业业务的产品、解决方案、服务。

华为西欧企业业务部长何利扬对合作伙伴的帮助表示感谢，并为来自华为为合作伙伴的杰出专家颁奖。他表示：“过去三年来，华为在西欧的渠道合作伙伴增长一倍多，帮助华为更好地倾听、理解客户需求，提供更好的解决方案和服务。在合作伙伴的大力支持下，华为在西欧企业市场取得了快速增长，并预计未来几年将持续增长。”

来源：C114中国通信网

版权说明：凡注明来源为“C114中国通信网”的文章皆属C114版权所有，除与C114签署内容授权协议的单位外，其他单位未经允许禁止转载、摘编，违者必究。如需使用，请联系021-54451141。其中编译类仅出于传递更多信息之目的，系C114对海外相关站点最新信息的翻译稿，仅供参考，不代表证实其描述或赞同其观点，投资者据此操作，风险自担，翻译质量问题请指正。

新浪微博
 腾讯微博
 搜狐微博

支持作者观点 轻松参与 VS 表达立场 反对作者观点

网友评论
 [通信人家园](#)
[运营区](#)
[设备区](#)
[招聘区](#)
已有0条评论

欢迎您发表对此新闻的评论!

通信人家园账号: 还可输入: 500

匿名发布 [注册](#) | [忘记密码?](#)

本文关键字: 华为³⁴, CIO⁸, ICT⁹, 网络³, 信息化⁵, 互联网¹, 局域网¹, GSM¹, LTE¹, 移动¹, 欧盟¹, WIFI¹

合作伙伴: 安立 易飞扬

相关新闻

- 华为探索教育信息化 倡导“众教育”聚合理念[图] (9-27)
- 华为发布教育行业价值主张[图] (9-27)
- 华为为电源助力天津静海供电网络升级 (9-27)
- 华为：公益捐赠电脑 爱心架起沟通桥梁[图] (9-27)
- LTE规模商用进入加速道 华为领跑锁定份额收入双冠 (9-27)
- 华为：教育信息化先锋者 倡导“众教育”理念[图] (9-27)
- 外媒称华为将帮助组建日本LTE-Advanced试验网 (9-27)
- 华为称有信心弯道超车：明年生产4G千元智能机 (9-27)
- 多个明星解决方案亮相北展 华为持续创新构筑MBB网络基石 (9-27)
- 华为：LTE TDD/FDD融合需以自身特点选建网策略 1.8G与2.6G

最近新闻

- 日本运营商KDDI推出3M战略 构建低价开放网络 (10-18)
- 华为发布《2013年网络安全白皮书》：构筑网络安全基因 (10-18)
- 上海电信与宝信软件签署合约 推进“两化深度融合” (10-18)
- 大唐移动为迎接4G网络全面部署做好充分准备 (10-18)
- 诺基亚申请智能手表技术专利 采用WP系统 (10-18)
- IT配件巨头贝尔金欲借道小米掘金中国市场 (10-18)
- 诺基亚前CEO承认犯错：埃洛普曾是第二选择 (10-18)
- 东进亮相2013中国客户联络与体验创新大会 (10-18)
- 新乡铁通组织开展70天市场营销攻坚战 (10-18)
- 漯河铁通党的群众路线教育活动立竿见影 (10-18)

精彩评论

· 工信部首设APP黑白名单 腾讯成首批白名单成员 9-14

评: 这是好事, 但不要让进白名单的成本太高, 最好公开认证收费

评: 如下限制“申请白名单的应用程序数字证书有效期必须大于两年, 企业注册资本必须大于500万, 成立时间须大于3年”。创新...

· 解码宽带中国战略: 关键在于落实 固网与无线齐头并进 9-4

评: 解决好两大实际问题, 一是各级(地县乡)政府及单位在各种建设中对三大运营商基础网络的严重破坏而引发损失的足额赔偿及法律...

评: 无当地政府、建委, 规划、物业管理公司, 经信委一家协调3家运营商效果差点, 杆路、机房共用都没解决, 去想解决跨部门的问题...

· 徐直军: ICT迎来新变革 华为不会一家通吃[图] 9-3

评: 老徐的商业和战略战术是不行的, 太仁慈了, 商业吗, 要狠一点, 换成是我, 只有二选一: 一是和我全面合作, 只能用我的产品; 二...

· 江苏移动疑限制“20元封顶卡”引不满 8-23

评: 其实从客观的角度来讲, 只要把20元套餐无限流量的手机卡网速限制在2G时代的网速就可以了, 没有必要一直觉得移动有钱, 可...

· 华尔街日报: 中国移动对4G国际标准施加影响 8-19

评: 我认为先建好3G控住用户再说建4G的事, 光说售出多少万台终端, 那这些终端是不是都处于这个网络环境中, 怕不到百分之2吧...

· 五大设备商上半年业绩点评: 华为已现最强竞争力 8-15

评: 这个到是真的, 三星的4G专利数比华为, 爱立信都多。而且获得的4G合同都是高质量的合同, 中兴看来很难了。在不发力真...

· 中国移动上半年净利润631亿元 同比微增1.5% 8-15

评: 移动还是牛逼 联通那么多竟然没撼动 区区仅几十亿 也就是移动的1/10 看看这就是规模 联通搞那么多花子都是浮云 ...

· 中国电信CDMA向LTE演进关键: 数据和语音的互操作 8-12

评: 完全两张皮, LTE上TDD与FDD根本没有区别。然后cdma慢慢小灵通化。这就是中国电信矛盾心理, 没有演进方向的切肤...

· 中国电信40亿CDMA扩容投资落地 供应商格局稳固[图] 8-6

评: 就搞不明白一个事情, 为什么每次中兴, 华为列出来的新闻都是中兴和华为拿到的合同额差不多, 而实际整个公司的销售额差别这么...

· 4G加速来临: 关键技术需自主创新 民族产业撑起复兴梦 7-31

评: 近年是中华民族生存发展转型升级的关键节点。市场和技术专利壁垒此消彼长的逻辑关系应该超越技术之争。TDD的实质就是超越...

评: 讲的非常清楚。支持中国梦。三家全上TDD。FDD份额一定就赶不上。接下来在全球资本支出大滑坡的背景下。国内产业链将全...

· 华为表态 引发了中国移动对TD-LTE失去技术选择机会的担忧 7-24

评: 产业链的健康和平衡更重要, 当今市场全球化互联互通已变得越来越重要, 单个市场的非标和特殊化只能是死路一条, 日本曾经动不...

· 胡厚崑谈华为创新: 研发马拉松与冰山理论[图] 7-18

评: 年年说人家增长率造假, 可是人家20年来市场急速扩大, 钞票一把一把发给了员工, 动不动加薪。年年说人家旁氏骗局, 结果人家...

· 华为世界500强排名超越爱立信: 下一个手机巨头的崛起 7-17

评: 华为每进入一个新领域, 之所以都能后来居上, 是由其企业文化决定的, 因为企业做任何一件事成功的要素都是一样的: 以客户为中...

· 财富中国500强发布: 中移动第四居科技公司首位[图] 7-16

评: 世界500强是按销售额来排名, 中国500强是以上市公司和各证券交易所正式披露信息来排名, 即都是境内外上市的中国公司。...

· 4G当前, 看科技媒体各自肚肠[图] 7-16

评: 看这些文章之后, 不知道有谁考虑过没有,WCDMA现在成熟标准也有84M, 42M已经商用了. 在这样的网速下还有什么业...

· 中国移动TD-LTE主设备招标首轮报价出炉: 爱立信最高诺西最低 7-16

评: 诺西---一个吊丝的逆袭; 爱立信---一个高帅富的堕落; 大唐移动---一个王朝的背影; 上海贝尔---我爸是李刚; 华为...

· 福布斯: 苹果公司比中移动更需要TD版iPhone 7-10

评: 大家不要開心太早了,1. 聯通/電信要購買蘋果,必須要利益跟蘋果瓜分,這是移動最不願意,2. 蘋果必定會出雙4G手機...

Copyright©1999-2013 c114 All Rights Reserved

上海奕通网络信息技术有限公司版权所有

南方广告业务部: 021-54451141,54451142 E-mail: c114@c114.net

北方广告业务部: 010-63533177,63533977 E-mail: shixinqi@c114.net.cn

编辑部联系: 021-54451141,54451142 E-mail: editor@c114.net.cn

服务热线: 021-54451141,54451142

沪ICP备12002291号